



# LA BASSA STAGIONE HA POTENZIALE



ACQUISISCI NUOVI GIOCATORI CON OFFERTE ALLETTANTI

operato da  NEXCHANGE



## AUMENTA L'OCCUPAZIONE CON L'OFFERTA DI PACCHETTI GOLF

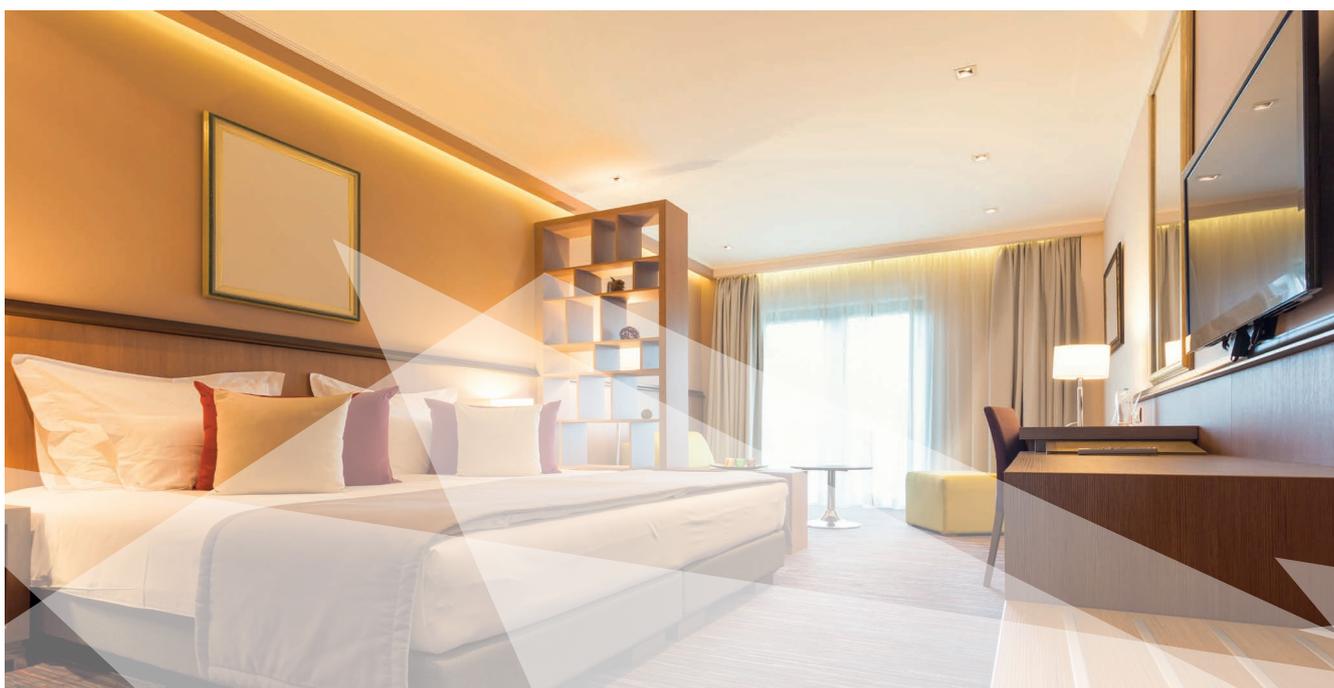
### LA BASSA STAGIONE HA LO STESSO POTENZIALE DELL'ALTA STAGIONE

Così come la maggior parte delle strutture alberghiere cerca di aumentare l'occupazione anche nel periodo di bassa stagione, lo stesso obiettivo è condiviso anche dai Golf Clubs. A questo scopo il portale dedicato al mondo del Golf sviluppato da Nexxchange offre l'innovativa possibilità di ottimizzare l'occupazione delle strutture alberghiere e dei Golf Clubs.

Questo è possibile grazie alla proposta combinata di pacchetti Golf che prevedono soggiorno ed accesso al percorso, aumentando notevolmente l'attrattività dell'offerta.

### GOLF BREAK: L'OFFERTA GIUSTA AL MOMENTO GIUSTO

Il nuovo Modulo Agente dedicato agli hotels permetterà in ogni stagione di creare offerte combinate caratterizzate da uno spiccato orientamento al cliente, queste offerte possono essere gestite a seconda dell'affluenza desiderata, in base alla stagione e al giorno della settimana.





## UN'OSPITALITÀ 4.0 CON OFFERTE CONGIUNTE

### REGIONI E STAGIONI 4.0

IL PORTALE DI PRENOTAZIONE DEDICATO AL GOLF DI NEXXCHANGE - La tendenza è quella di avere sempre più servizi in rete e di personalizzare le offerte considerando i desideri del cliente.

Nexxchange ha sviluppato per il settore del golf, un portale di prenotazione moderno, completamente integrato e online che permette l'interazione tra i Golf Clubs di una regione ed hotels e agenzie viaggio nel processo di prenotazione.

L'ospitalità 4.0 utilizza le tecnologie IT più moderne che consentono al Portale di essere la piattaforma marketing ideale per proporre pacchetti stagionali e combinati, dedicati al mondo del golf.

### ATTIVITÀ CORRELATE

Il portale di prenotazione Nexxchange offre l'innovativa possibilità di gestire i prezzi in modo flessibile, permettendo ai Golf Clubs, in collaborazione con gli hotels, di massimizzare l'occupazione della propria struttura ('Yield Management').

I Golf Clubs possono creare offerte di voucher e proporle online. Gli hotels partner (agenti) hanno la possibilità di acquistare voucher, visualizzare in qualsiasi momento la fatturazione e offrire ai golfisti allettanti offerte Golf Break composte da tee times, soggiorni, colazione e altro ad un prezzo complessivo particolarmente accattivante.

Le offerte Golf Break possono essere pubblicate direttamente nel portale Nexxchange e visualizzate dagli utenti.

I dettagli e le possibilità di prenotazione vengono evidenziate direttamente tramite link nel sito dell'hotel di riferimento.

Il giocatore può prenotare online sul portale gli orari di partenza desiderati e riscattare i vouchers direttamente presso i Golf Clubs.





## CONTATTI E INFORMAZIONI

Siete interessati a pacchetti che includono voucher utilizzabili presso i Golf Clubs che collaborano con noi? Contattateci, saremo lieti di illustrarVi personalmente tutte le nostre soluzioni

## RESPONSABILE PER IL CONTENUTO

Nexxchange AG  
Landstraßer Hauptstraße 1/12  
1030 Vienna, Austria

Tel.: +43 1 606 20 70 10  
Fax.: +43 1 606 20 70 72  
Mail: [office@nexxchange.com](mailto:office@nexxchange.com)  
[www.nexxchange.com](http://www.nexxchange.com)



## ESTENDI LA TUA STAGIONE CON IL MODULO AGENTE

### CREA VALORE AGGIUNTO IN MODO INNOVATIVO

Comincia subito e per primo a massimizzare la collaborazione con gli hotels e a beneficiare di questa innovazione nella tua regione a vantaggio di tutte le parti interessate. La vendita di voucher può essere adattata esattamente alla stagione e al giorno della settimana. L'ottimizzazione dell'occupazione (Yield Management) è resa possibile dalle 104 diverse combinazioni di prezzo disponibili nell'arco delle 52 settimane.

L'offerta di un pacchetto permette di ottenere un prezzo più elevato rispetto all'offerta dei singoli servizi. L'offerta dei pacchetti, che sono il risultato della concorrenza tra gli alberghi, incentivano il turismo collegato al mondo del Golf durante la bassa stagione. Il valore aggiunto è così generato nel periodo precedente e successivo all'alta stagione.

### RAPIDO RITORNO DEGLI INVESTIMENTI

Il modulo agente è incluso gratuitamente nella GolfSuite di Nexxchange e aiuta a ottimizzare l'occupazione del Vostro Golf Club. Ad esempio: considerando una vendita, su valori realistici per un Circolo di 18 buche, di 150 voucher per stagione, ad un prezzo medio di € 30 cadauno, il ricavo generato è equivalente ad € 4.500.

I Golf Club italiani hanno in media 10/11 mesi di attività (42 settimane circa) con una ripartizione tra alta e bassa stagione che varia a seconda della posizione e tipologia del Circolo. Il raggiungimento di 150 voucher è realisticamente plausibile considerando la vendita di 3/4 voucher a settimana, corrispondenti a 2 prenotazioni nei giorni feriali e 2 durante il fine settimana, secondo valori con un potenziale di incremento facilmente attuabile.





## IL MODULO AGENTE

Il Modulo Agente disponibile nella GolfSuite di Nexxchange rende possibile la connessione online tra Golf Clubs e partner del mondo del turismo. La possibilità di collegamento e collaborazione tra il Vostro Golf Club ed hotels, agenzie viaggio e uffici prenotazioni offre la base per una ottimizzazione innovativa e proficua.

Il portale di prenotazione è lo strumento ideale per la proposta di pacchetti combinati, in particolare nelle pagine dedicate ai calendari tee time dove i giocatori ricercano le migliori offerte.

## SOFTWARE AS A SERVICE DI NEXXCHANGE

Il modulo agente costituisce una ulteriore innovazione nell'area B2B del portale di prenotazione Nexxchange. Stiamo lavorando per includere tutti i processi commerciali che interessano il gioco del Golf in una unica soluzione software che gestisce ogni aspetto: dall'amministrazione dei soci alla gestione incassi fino al portale dedicato alle regioni.

Le soluzioni software nel campo delle piattaforme di prenotazione sono certificate FIG e ÖGV e raggiungono alti livelli di prestazione a costi ridotti. Le soluzioni B2B di Nexxchange proposte in modalità „software as a service“ offrono sicurezza ed una garanzia di disponibilità del 99,5%.

